

理财

鍙戝竷浜庯細2007/02/07 23:13

来到日本,腰包渐鼓的同胞们如一梦初醒,个个理财,处处理财,在中国买房,在日本炒汇,都自喻"理财"。其实,在理财的天地里,同样也有境界之分。

第一重,生计型理财。从心态的角度看,这一境界的理财体现的本质是为"生计"。由于初入社会或者学识有限、能力不够、家境贫困亦或机遇不佳者,每月对拿到手的或者将要到手的钱,算计哪些钱必花,什么费用可以节约,哪张电话卡更省钱,怎样的租房和交通组合更合算,这是理财的最低境界,但也是境界,也是一种主动把握生活的状态。这个境界不以钱财为界限,可以是时给800日元的留学生,也可以是刚走出校门月入20万日元的社员,他们共同的特点就是理财的目的是为生存,只不过生存的要求不同罢了。这也是理财的起始阶段。

第二重,就是生活型理财。随著在日本生活阅历的增长,生活有了一个基本保障后,开始注意身边的理财了。这个时候学习外汇、储蓄、基金、国债的多了,买股票是入门课,问保险是必修课,看房产是选修课。这个时期比以往更关注理财,更希望让自己有限的MONEY生出多多的子儿。开源和节流的理念不停地在脑海中交织,也在在日生活中不断折磨著自己,生活仍然为钱而转动。

第三重,享受型理财。这个阶段与所谓的日本中产阶级生活有一定对应关系。当然,不乏有不少高学历、专业精的留学精英毕业后即跨进这个阶段。这个阶段,把生活质量看得更高,明明知道钱用于投资可以获得更多,但也不会把所有的财都用去发财,而是把自己的生活安排得妥妥贴贴后,再去应对钱生钱的事。

其实到了这个阶段,理财的人具有较高的素质,自己具有获得足够收入的能力,也能够找到收入不菲的工作方式和工作内容,他们的投资渠道也更多了,一般会有房地产,保险也在专家的指导下或多或少地购买,对更多的理财产品如股票、黄金、基金、外汇理财等有了极大的兴趣关注和参与。这个阶段的人,更注意开源,他们深深明白,钱是可以攒的,更是挣的,要靠自己的本事去挣,为自己为家人而挣。

第四重,是自我实现型的理财,是理财的最高境界。这个阶段干著自己喜欢的事,理财的重点是找到"开源"之源,挣钱则是为有源头活水来,水到渠自然成的事,挣到让自己和家人生活舒适的钱,而不只是说多多的钱。

这个阶段的心态,早已不把钱看得太重,做的却是能让自己身心愉悦、颇有成就感的事,收入早已过了温饱线,在小富和大富之间徘徊。这种境界下钱来得自然,花得自然。这需要前期的积累,包括知识、经验、人气的积累,做著一件认准的坚持事,叫做"术业有专攻",此时的工作可以用"成就"二字,倒不在乎成就的大小。哪怕是收入一般的工作,只要认真快乐地做,那财富也会常相随。