

独门投资术，我投资股票30多年，一贯以反市场操作为原则。当100个投资人有99个看到股票下跌而慌了手脚，拼命??售股票的时候，我就买进；反之，就??出。不过，我投资股票的钱不会一次用完，而是先投资1/3或者1/2，剩下的钱留待股票下跌时摊平运用，赚到15%或者20%就脱手。

我做股票时就专心做股票，吃饭时专心在食物上，睡觉时就好好睡觉。我总是倾注100%的热忱，认真投入当下所做的事情，毫无杂念，尽力而为，剩下的就“尽人事，听天命”。不论遇到什么情况，我都相信将来必然成功，不愉快的事立刻??诸脑后。

我关注社会的所有动态，因为它们都关系到我的投资活动。换句话说，只要没有特别的事情，我每天都窝在房间里，面对股票，努力赚钱。即使外出，我也积极观察和掌握信息。操作股票，就必须付出这样的时间、体力以及耐性。我想一般人可能做不到吧。然而，若只是单单看着股票上涨就高兴，下跌就消沉是无法根据股票赚钱的。

利益至上交往法，我在2001年秋天和2002年春天，两度针对全日本经营者举办研习会，在研习会上，我开宗明义地表示：“别和穷人交往。”

穷人有两种。一种是字面上所指的“没有钱的穷人”，跟这种人交往，只会陷入老是自掏腰包的境地。如果想要存钱，就必须节省这种不必要的花费。想找人一起吃饭、喝酒，找比自己有钱的人作伴当然更为明智。在这个世界上，有些人喜欢身边围绕着没钱的人，享受他们的阿谀奉承。但是穷人只是向钱低头而已，不论你曾经给过他们多少好处，当你没钱时，这些人就会忘记你曾经施与的恩惠，两脚开溜而去。

人际关系本来就是施与受的关系，如果只有施当然只有损失。而另一种穷人不只是没钱，也缺乏有益于人的信息和娱乐别人的才能，毫无利他的价值。虽然我说“别和穷人交往”，但如果哪个没钱的人有值得我们请客的价值，那么即使他再穷，我也乐意和他交往。尤其是年轻人，他们拥有许多我不知道的信息，花钱在他们身上绝对不会浪费。我从与他们交游闲聊中得到的信息，往往成为生意上的灵感。由此看来，为他们花钱其实是很便宜的投资。也就是说，我与别人交往时，经常在瞬间计算着投资效果。

该享受怎样的生活，事实上我是个不花钱的人，因为我根本没有“赚钱了就要挥霍”的想法。当我打着系山的名号外出应酬时，不得不去一流的酒店，但是平时我自己吃饭，都是很随便的。当然更加没有兴趣购买什么高级名牌服饰，平时生活比较简朴。不过，我愿意在车子上花大钱，汽车之外的奢侈就是游艇。当我在股市赚到钱高兴得合不拢嘴时，我耗资30亿元买下一艘游艇，这是一艘豪华的四层楼大船，我搭乘这个船环游了世界3趟，充分享受了航海的乐趣。

终身学习拼命求解答，我很喜欢“终身学习”这句话，碰到不懂的事情，我不会搁着不管，反而会拼命去寻求解答。年龄渐长之后，我至死都不愿意被时代淘汰。我请老师从“计算机能做什么”开始教我，3个月后，我成立了自己的网络，发表我个人对时事问题的看法。我打心底认为，学会计算机真好，我的世界一下子拓展开来，收集信息也变得轻松方便。

终身学习。从今以后，我仍要继续发动我这老迈的躯体，勇于挑战新的事物，了解未知的世界。

赚钱的最大秘诀，常常有人问我：“对您来说，赚钱是什么？”首先，以“忍耐”为重。就是即使身处逆境或贫困深渊，也要相信明天就会成功而坚忍不拔。例如，当股价不断下跌，你遭受极为惨重的损失，甚至想要自杀时，你也必须忍耐，不可放弃斗志。如果工作得不到预期的成果，也要把痛苦当作经验而忍耐下来，相信总有一天能够雪耻报仇，从不幸中努力向上爬。其次，“信”。这里不是指成为一个宗教家向穷人化缘讨钱，而是认识许多能够互相帮助的人，以拓展人脉。如果能够成为爱许多人，也受许多人信赖的人物，事业自然兴盛，大家都能够赚钱。

那么，赚钱的目的是什么呢？我不认为有钱之后就要过奢侈的生活。忍耐，努力，认真工作，成为一个爱人、受人信赖的人，事业自然会兴盛。接下来的目标就是“挑战新的事物”。就我目前的情况来看，在赚钱累积财富方面，我的成绩相当优异，即便经济不景气，我的资产还是一直增加。