<u>温,构選兼姤缃,温,逑鏃ユ湰鏂伴椈鏃朵簨,</u> 鍦儿樽鍗凑汉绀惟觤挺ゆ겵

汽车

浣滆

鍙戝竷浜庯細2006/12/24 15:01

临近年底,又到了汽车销售的高峰。消费者在比较选择车型时,喜欢互相攀比和炫耀,如果配置低了,会觉得没有面子。所谓"性价比"实际上变成了"配置价格比"。此外,厂家的误导也是重要原因,汽车厂家对某一配置功能进行夸大宣传。于是,盲目追求高配置成为国内汽车消费的一大特点。但是记者在调查中发现,车上有很多配置是多余的,很长时间也难用上一次

。小记今天在这里列举其中最无用的五大配置,看看您都被其中哪些给忽悠了。

赵春青 / 绘

记者调查

无用配置1:铝合金轮毂

[上榜理由]用久了镀膜易腐蚀

铝合金轮毂固然漂亮,但也不能盲目追求。普通的钢轮毂加上漂亮的轮罩一样大大方方。铝合金轮毂虽然漂亮,但不如钢轮毂耐用,一不小心容易变形甚至断裂,时间用久了轮毂上的镀膜可能被腐蚀,那美观就无从谈起了。再加上现在相中轮毂的小偷不少,停车稍不留意很可能就不翼而飞。总之,铝合金轮毂比较脆弱,服侍起来有些麻烦。如果你没把握能连着几年既不上马路牙子,也不舍得把车一直停在有人值守的地下车库,又何必让自己花了钱反而担心受怕呢。

铝合金轮毂

无用配置2:真皮座椅

[上榜理由]选料时加入有毒成分

真皮座椅的起源来自于高档轿车,但现在在某些消费者看来,座椅没有真皮仿佛就不能称之为座椅了。据了解,在国外,厂家对真皮座椅概念的界定非常严谨,全皮就是全皮,不是真皮必须向顾客说明

。但是在中国,尤其是那些目前散布在路边的汽车装饰小店所用的"真皮",大多并非是汽车座椅专用。而在汽车厂家销售的配有原厂汽车真皮座椅中,有一半用革或猪皮代替了真牛皮,主要是在座椅两侧和座椅后面,全部用的是质量次的皮。与进口豪华车真皮座椅的质地、使用寿命,形成鲜明对比。大多数消费者却并没有注意到这一点。另外,由于国内真皮的面料比较光滑,开车时对人体的支撑性也比较差,舒适性还远不如布艺座椅。而且,国内许多加装的真皮座椅在选料加工过程中基本没有考虑污染因素,而皮料在加工过程中加入的有毒化学成分最终被车厢消化,这也是国内车厢污染的一个来源。

真皮座椅

无用配置3:天窗

[上榜理由]一年也用不上几趟

也许是受到电视广告的渲染,很多人在买车之前都憧憬着打开天窗享受自然的惬意场面,但买回一辆 有天窗的车子之后才发现,原来这功能一年也用不上几回。

我一个朋友曾经愤愤不平地跟我说:他当年买车的时候是冲着天窗版去的,买前是铁了心的要,买后 不知道多后悔。倒不是说天窗没用,是实在可惜了专门为天窗多花的钱,提到车的十几天,朋友倒是 经常摆弄它,但是现在基本不去管它了。

天窗

另外,现在大多数城市的行车环境是既嘈杂又严重污染,谁愿意主动打开天窗受那份罪?而且天窗也 是个娇贵的东西,国内的沙尘又比较厉害,稍不注意保养,天窗排水道就堵塞,脏水渗入车厢,那叫 一个惨。所以说,天窗是个好东西,但对于国内的用车环境来看,似乎有些超前。

无用配置4:多碟CD/DVD

[上榜理由]自动换碟的功能用不上

几年前,车上能有个CD播放机就已经是很享受的事情了,可现在已经发展到多碟CD甚至DVD播

放了。不能说这些功能没有用,但不妨看一个例子,几年前家用CD/VCD播放机还很时兴多碟播放,但现在再看商场里的家用DVD,有几台是多碟的?原因就是这个功能不实用,大多数情况下自动换碟的功能用不上,自己换碟也就是举手之劳。朋友跟记者说过他亲眼看见的一个场景,一位顾客对店里的车百般挑剔,销售顾问都一一解释。当这位顾客在车内不屑地对销售顾问说:"人家都是多碟CD机,你这儿怎么还是单碟的?"这位销售顾问也说了一句让顾客哑口无言又没法子生气的话:"多碟连放,您不也得一张一张地听吗?"其实这位销售顾问说的也是实话。

而且,由于机械结构复杂,换碟导致的故障反而增加了不少。至于 D V D 播放功能,出于安全考虑,司机在驾驶过程中是不能看的,但是有几个人将车停在路边看电影呢?还是不实用,所以有人说车载 影像纯粹就是给别人预备的。

无用配置5:桃木内饰

[上榜理由]桃木内饰多为仿造

目前桃木纹内饰成了中国车市上营造豪华型、高档化的一个泛泛的说法,各主流车厂都在向消费者渲染"胡桃木饰"就等同于"豪华型"的非理性汽车消费误区。在其用于品牌车促销的说明书或广告中,有意无意地将进口车或是国产车的仿桃木内饰、桃木纹内饰,采用打擦边球的方式来蒙蔽消费者,混淆视听,省略说成是"桃木纹内饰"。原本只有在高级豪华轿车上才会出现的胡桃木内饰,在十几万至几万元的经济型轿车上都成了所谓的标准配备,可怜的胡桃木有了被"恶俗"化的倾向。而低档车的内饰无一例外地采用织物和工程塑料,虽然质量和手感很好,但绝对不会超越车辆的级别。这些仿桃木内饰质量低下,有的在使用一段时间以后会开胶、断裂,在驾驶室中极为难看。邋

记者揭秘

配置越高厂家赚得越多

汽车配置越来越丰富、越来越高档的现象已到了近乎泛滥的地步。其实从某一方面讲,这也是汽车厂家给消费者布下的一个消费陷阱。因为配置水平越高的车型,厂家的单车利润率也越高。

举个简单的例子,最近某厂家宣布某款车的非天窗版停产,理由是天窗版车型更受消费者欢迎。其实业界有一种说法,厂家增配天窗的成本是2000元,而天窗版售价则比非天窗版高6000元。也就是说,卖一辆天窗版的车,厂家要多赚4000元。正是这一原因,导致目前国内市场存在一大奇怪现象:很多厂家宣称的某车型最低款往往是有价无货;相反配置丰富、高档的车型却任你挑选。

在国外成熟的汽车市场,一般的做法是提供丰富的配件包,甚至是空调,即使是豪华车,标配也不多,但是有很多配件可供选装。这样既方便了消费者选择,同时也体现了厂家以人为本的造车理念。但是由于我们中国消费者的一些盲从心理,导致汽车厂家有机可乘。小记在这里善意地劝告各位车友或者是准车友:我们可不可以不假阔。邋