

田：正在得到满足。我的科研项目被深圳市列为高新技术项目，被信息产业部列入重点科研试制计划，被科技部列入国家级火炬计划。从中央到地方的政府都在扶持我们，这种待遇在美国是享受不到的。另外有一个数据让我很欣慰：1999年我回国的时候，中国保险行业的年营业额不到2000亿元，

而2003年已经增加到了4000多亿元，年增长率将近30%。这个速度在全世界是独一无二的。我的公司作为中国大多数保险公司的技术合作伙伴，我可以自豪地说：我为中国保险行业的快速发展起到了助推器的作用。

建中国最大的网上保险超市

记：您已经成为中国保险应用软件业的领军者，还有更高层次的追求吗？

田：追求是无止境的。因为中国的保险市场实在是太大了。中国是潜在保险用户最多的国家。市场发展潜力是无穷大的。我希望用自己的本行信息技术为中国保险事业作出更大的贡献。因此我的公司刚刚开通了一个保险门户网站----保网。它是一个面向全球华人开放的网上保险门户、超市与交易平台，也是国家火炬计划重点扶持项目。中国所有的保险公司的资料、所有可以提供的险种，用户都可以随时从这个网站上查到。我希望它可以成为中国最大的网上保险超市、中国人购买保险的最好帮手。这就是我现在最大的追求。

记：作为一个以信息技术为本行的专家，您有充足的底气实现这个目标吗？

田：底气还是很足的。因为中国的保险潜在用户是13亿人，而中国目前只有160万保险从业人员，远远满足不了市场需求。只有网络才能填补这个差距。在我的“保网”上，中国现有的100多家保险公司、4000多个险种的资料一应俱全，消费者可以随时在线选择。我想它可以在中国保险市场的进一步扩张中起到很大的作用。