

职场人士当然是关注理财的一个重要群体，但每个人的理财能力都不同。美国斯坦福大学的一项研究显示，理财能力是由欲望、恐惧和自我克制等情感决定的。一个人能否出色地安排自己的工资或退休金等个人财产，与其是否具有灵活的策略和商业才能几乎毫不相干。

心理学教授布赖恩·克努森领导的研究小组发现，人类大脑对金钱的反应与对酒精、尼古丁和性的反应一样。

研究人员发现，谨慎行事的受测试者其大脑中的“焦虑中枢”（负责恐惧和患得患失之类情感的区域）变得活跃起来，而在爱冒险的受测试者的大脑中，产生激动、渴望和幸福感的“欲望中枢”更加活跃。

不管恐惧还是喜悦，受测试者的每个决定都是由直觉主导的。因此，根据大脑的情绪反应，研究人员便可预知受试者的行动。所以，如果有人正在考虑如何安排手头的财产，他最后决定，可能只是“头脑发热”的结果。