

理财

浣滆

鍙戝竷浜庯細2006/11/05 12:50

在日本金融市场中,中介代理活动无处不在,形形色色的经纪公司也无处不在,耳熟能详的如房产经纪公司、证券经纪公司等等。经纪代理公司一手托两家,或利用其快捷的服务,或发挥其专业的技术,或通过其完备的市场网络,给企业和个人的经济和生活带来了很多便利,节省了精力和财力,提高了效率。把保险交给保险经纪公司去打理应该是再自然不过的事情了。然而事实并不如此,在日华人明显缺乏保险经纪意识。

从在日华人来看,买保险多是直接去找保险公司,通过保险中代理平白增添了一道手续,增加了 成本,所以一般不考虑利用保险经纪。

主要原因是在日华人对保险经纪缺乏信任,既不相信代理的技术比自己高明,也怀疑代理的目的 是不是真的是为自己提供便利、节省成本。

事实上,在不了解保险市场的情况下,去经纪代理相谈往往可以事半功倍。日本的保险代理公司相谈一般不收费,保险代理公司处于中立,可以客观分析客户所需要的保险种类。另外,保险代理公司通常和十几家保险公司建立关系,给客户提供的情报也就更准确、快速。

需要注意的是,选择代理公司时要选择资制强的公司。

选择保险注意要点:保险本身一般不存在好、坏、贵、贱,各种保险有各种特点,重点在于是否适合;加入保险最重要的是明确加入目的和保险内容;每个人的生活不同,价值观不同,选择保险时不要人云亦云。